

KOBİ GO

Şahıs Şirketi mi Limited Şirket mi? Karşılaştırma Rehberi

2026



kobigo.com

Şahıs Şirketi mi Limited Şirket mi? Karşılaştırma Rehberi

Şirket kurmaya karar veren girişimcilerin en sık karşılaştığı sorulardan biri “**Şahıs şirketi mi limited şirket mi kurmalıyım?**” sorusudur. Bu karar yalnızca kuruluş maliyetine göre verilmemelidir. Vergilendirme, ortaklık yapısı, hukuki sorumluluk, sermaye ihtiyacı, muhasebe süreçleri, büyüme hedefleri ve işletmenin gelecekteki yapısı birlikte değerlendirilmelidir. Bu rehberde şahıs işletmesi ile limited şirket arasındaki temel farkları karşılaştırarak hangi yapının hangi iş modeli için daha uygun olabileceğini ele alıyoruz.

Güncelleme: Ağustos 2026

Vergi oranları, şirket sermayesi, sosyal güvenlik ve diğer yükümlülükler zaman içinde değişebilir. Şirket türüne karar vermeden önce işletmenizin özel durumunu mali müşavir ve gerektiğinde hukuk uzmanıyla değerlendirmeniz önerilir.

Şahıs Şirketi ile Limited Şirket Arasındaki Temel Fark Nedir?

En temel fark **hukuki yapıdır**.

Günlük kullanımda şahıs şirketi denilen yapı çoğunlukla gerçek kişinin kendi adına ticari veya mesleki faaliyet yürütmesini ifade eder. İşletme faaliyetleri doğrudan gerçek kişi üzerinden sürdürülür.

Limited şirket ise Türk Ticaret Kanunu kapsamında kurulan, kendisine ait ayrı tüzel kişiliği bulunan bir sermaye şirkettir.

Bu temel fark;

- vergilendirme,
- borç ve sorumluluk,
- sermaye,
- ortaklık,
- yönetim,
- şirketten para çekme,
- pay devri,
- büyüme,
- kapanış

gibi birçok konuda iki yapının birbirinden ayrılmasına neden olur.

Dolayısıyla seçim yaparken yalnızca “**Hangisini daha ucuza kurabilirim?**” sorusu yeterli değildir.

Şahıs Şirketi ve Limited Şirket Karşılaştırması

Kriter	Şahıs İşletmesi	Limited Şirket
Hukuki yapı	Gerçek kişi üzerinden faaliyet	Ayrı tüzel kişilik
Ortaklık	Esas olarak kişi üzerinden yürütülür	1–50 ortak
Asgari sermaye	Belirlenmiş limited şirket benzeri asgari esas sermaye yok	50.000 TL
Vergilendirme	Gelir vergisi	Kurumlar vergisi
Vergi yapısı	Artan oranlı tarife	Genel kurumlar vergisi oranı
Kuruluş süreci	Görece daha sade	MERSİS + ticaret sicili
Yönetim	İşletme sahibi tarafından	Müdür/müdürler
Tüzel kişilik	Yok	Var
Pay yapısı	Yok	Esas sermaye payları var
Ortak alma	Yapısal olarak limited şirket kadar uygun değil	Mümkün
Pay devri	Yok	Belirli prosedürlerle mümkün
Kurumsallaşma	Daha sade yapı	Daha kapsamlı şirket yapısı
Muhasebe ve idari süreç	Görece sade	Daha kapsamlı
Kapatma süreci	Genellikle daha sade	Tasfiye ve sicil süreçleri daha kapsamlı
Yatırım alma yapısı	Sınırlı	Şahıs işletmesine göre daha uygun
Büyük ölçekli büyüme	Yapı değişikliği gerekebilir	Daha uygun olabilir

Bu tablo tek başına karar vermek için yeterli değildir. Özellikle vergi ve sorumluluk konularının ayrıntılı değerlendirilmesi gerekir.

1. Kuruluş Açısından Hangisi Daha Kolay?

Kuruluş sürecinin sadeliği açısından şahıs işletmesi genellikle daha avantajlıdır.

Gerçek kişinin işe başlama bildirimi üzerinden vergi mükellefiyetinin oluşturulması temel süreci oluşturur. Gelir İdaresi Başkanlığı gerçek kişilerin işe başlama işlemlerinin Dijital Vergi Dairesi üzerinden de gerçekleştirilebilmesine imkân tanımaktadır.

Limited şirkette ise süreç daha kapsamlıdır.

Limited şirket kuruluşunda;

- şirket ortaklarının belirlenmesi,
- sermayenin belirlenmesi,

KOBİ GO

- şirket unvanının seçilmesi,
- şirket sözleşmesinin hazırlanması,
- müdürlerin belirlenmesi,
- MERSİS başvurusu,
- ticaret sicili tescili

gibi işlemler bulunur.

Bu nedenle “İlk kez küçük bir iş kuruyorum ve sade bir yapı istiyorum” diyen girişimciler açısından şahıs işletmesi kuruluş bakımından daha kolay olabilir.

2. Sermaye Açısından Hangisi Daha Avantajlı?

Şahıs işletmesinde limited şirketlerde olduğu gibi Türk Ticaret Kanunu kapsamında belirlenmiş bir asgari esas sermaye şartı bulunmaz.

Limited şirketlerde ise 2026 itibarıyla asgari esas sermaye **50.000 TL'dir**. Ticaret Bakanlığının yürürlükteki düzenlemesine göre bu alt sınır 1 Ocak 2024'ten itibaren uygulanmaktadır.

Bu durum ilk bakışta şahıs işletmesini daha avantajlı gösterebilir.

Ancak burada önemli bir ayrım vardır:

Şirket sermayesi ile işletme sermayesi aynı şey değildir.

Şahıs işletmesi için yasal bir asgari sermaye bulunmaması, işi sermayesiz yapabileceğiniz anlamına gelmez.

Örneğin e-ticaret işletmeniz için;

- ürün stoğu,
- reklam,
- kargo,
- yazılım,
- ambalaj,
- personel,
- depo

giderleri varsa gerçek finansman ihtiyacınız şirket türünden bağımsız olarak çok daha yüksek olabilir.

Bu nedenle sermaye kararında yalnızca yasal minimum değil, işletmenin **nakit ihtiyacı** değerlendirilmelidir.

3. Vergi Açısından Şahıs Şirketi mi Limited Şirket mi?

Bu, karşılaştırmanın en kritik bölümlerinden biridir.

Şahıs işletmesinde vergilendirme

Şahıs işletmesinden elde edilen ticari kazanç, gerçek kişinin gelir vergisi kapsamında değerlendirilir.

Gelir vergisi **artan oranlı bir tarifeye** sahiptir. Bu nedenle vergiye tabi kazanç arttıkça uygulanacak marjinal vergi oranı da yükselebilir. GİB, 2026 yılında elde edilen gelirlere 332 Seri No.lu Gelir Vergisi Genel Tebliği ile belirlenen 2026 tarifesinin uygulanacağını belirtmektedir.

Limited şirkette vergilendirme

Limited şirketler kurumlar vergisi mükellefidir.

GİB'in 2026 kurumlar vergisi uygulama rehberinde genel kurum kazancı için uygulanan oran **%25** olarak gösterilmektedir; banka ve bazı finans kuruluşları gibi belirli kurumlarda farklı oranlar uygulanabilir. Ayrıca Haziran 2026'daki düzenlemelerle belirli üretim faaliyetlerinde indirimli oranlara ilişkin değişiklikler yapılmıştır.

Bu nedenle “limited şirket her zaman daha az vergi öder” veya “şahıs şirketi her zaman daha avantajlıdır” şeklinde genel bir sonuç doğru değildir.

Çünkü gerçek vergi yükünü;

- yıllık kazanç,
- gider yapısı,
- faaliyet alanı,
- teşvikler,
- kârın şirkette bırakılması veya dağıtılması,
- diğer kişisel gelirler

gibi birçok unsur etkiler.

4. Sadece Vergi Oranlarına Bakarak Karar Vermek Doğru mu?

Hayır.

Örneğin gelir vergisi tarifesindeki yüksek oranlardan birini görmek ve doğrudan limited şirket kurmaya karar vermek hatalı olabilir.

Aynı şekilde yalnızca limited şirketin kurumlar vergisi oranına bakmak da yeterli değildir.

Limited şirkette şirket kazancı önce şirket seviyesinde vergilendirilir. Şirket ortağına kâr dağıtılması halinde kâr payına ilişkin ayrıca vergisel sonuçlar doğabilir.

Şahıs işletmesinde ise kazanç doğrudan gerçek kişinin ticari kazancı olarak değerlendirilir.

Bu nedenle karşılaştırılması gereken şey sadece:

Gelir vergisi oranı vs. kurumlar vergisi oranı

değildir.

Asıl soru:

“İşletmemin beklenen kazancı, giderleri ve paranın kullanım biçimi dikkate alındığında toplam vergi yüküm nasıl değişiyor?”

olmalıdır.

Bu hesaplama mali müşavirle yapılmalıdır.

5. Sorumluluk Açısından Aralarındaki Fark Nedir?

Şirket türü seçiminde vergi kadar önemli konulardan biri de **hukuki sorumluluktur**.

Şahıs işletmesinde işletme ayrı bir tüzel kişi değildir. Ticari faaliyet doğrudan gerçek kişi adına yürütülür.

Limited şirket ise ayrı tüzel kişiliğe sahiptir.

Ticaret Bakanlığının limited şirket açıklamasına göre ortaklar kural olarak şirketin özel hukuk borçlarından sorumlu olmayıp taahhüt ettikleri esas sermaye paylarını ve şirket sözleşmesindeki ek yükümlülüklerini yerine getirmekle yükümlüdür.

Ancak burada önemli bir istisna vardır.

6. Limited Şirkette Ortakların Hiçbir Borçtan Kişisel Sorumluluğu Yok mu?

Hayır. Bu konu internette sıklıkla fazla basitleştirilmektedir.

Limited şirketin özel hukuk borçları bakımından şirket malvarlığı esas olmakla birlikte **kamu borçları açısından özel hükümler bulunmaktadır.**

6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'un 35. maddesine göre limited şirket ortakları, şirketten tamamen veya kısmen tahsil edilemeyen veya tahsil edilemeyeceği anlaşılan kamu alacaklarından sermaye hisseleri oranında sorumlu tutulabilir.

Ticaret Bakanlığının şirket kurma rehberinde de ortakların şirketten tahsil edilemeyen kamu borçları nedeniyle sermaye payları oranında sorumluluğu ayrıca belirtilmektedir.

Bu nedenle:

“Limited şirket kurarsam hiçbir şirket borcundan şahsen sorumlu olmam.”

şeklinde mutlak bir ifade doğru değildir.

Özellikle vergi ve diğer kamu borçları ayrıca değerlendirilmelidir.

7. Tek Başına İş Kuracaksanız Hangisi Daha Uygun?

Tek başına iş kurmak hem şahıs işletmesinde hem de limited şirkette mümkündür.

Ticaret Bakanlığına göre limited şirket tek ortakla kurulabilir ve ortak sayısı 50'yi aşamaz.

Dolayısıyla “limited şirket kurmak için ortak gerekir” bilgisi doğru değildir.

Tek kişiyle kurulacak küçük bir faaliyette şu faktörler değerlendirilmelidir:

İşletme başlangıçta küçük mü olacak?

Risk seviyesi düşük mü?

Yatırım alma hedefiniz yok mu?

Yönetimi mümkün olduğunca sade mi tutmak istiyorsunuz?

Bu durumda şahıs işletmesi değerlendirilebilir.

Buna karşılık tek kişi olsanız bile;

KOBİ GO

- kurumsal yapı oluşturmak,
- şirket tüzel kişiliği altında faaliyet göstermek,
- büyümek,
- ileride ortak almak,
- daha büyük sözleşmeler yapmak

istiyorsanız limited şirket daha uygun olabilir.

8. Ortaklı İş Kuracaksanız Hangisi Daha Uygun?

Birden fazla kişiyle uzun vadeli şirket kuruyorsanız limited şirket genellikle daha yapılandırılmış bir ortaklık modeli sunar.

Limited şirkette;

- ortakların sermaye payları,
- oy hakları,
- müdürlük yapısı,
- temsil yetkileri,
- şirket kararları

şirket hukuku çerçevesinde düzenlenebilir.

Şahıs işletmesi ise temelde gerçek kişinin kendi adına yürüttüğü faaliyet modelidir.

Bu nedenle iki veya daha fazla kişinin ortaklık paylarıyla kurumsal bir işletme oluşturmak istemesi halinde limited şirket daha doğal bir seçenek olabilir.

Ancak ortaklık yapısı büyüdükçe anonim şirket seçeneği de değerlendirilmelidir.

9. İşletme Büyüdüğünde Hangisi Daha Avantajlı?

Başlangıçta çok küçük olan bir işletmenin yıllar içinde;

- çalışan istihdam etmesi,
- yüksek satış hacmine ulaşması,
- yeni şubeler açması,
- ortak alması,
- büyük tedarikçilerle çalışması,
- B2B sözleşmeler yapması,
- farklı yatırımcılarla görüşmesi

mümkündür.

Bu durumda şirket yapısının ölçeklenebilirliği önem kazanır.

Limited şirket, sermaye payları ve kurumsal yönetim yapısı nedeniyle büyüyen işletmeler için şahıs işletmesine göre daha kapsamlı bir altyapı sağlayabilir.

Ancak **“büyüyecek her işletme mutlaka limited olmalıdır”** şeklinde otomatik bir kural yoktur.

İşletmenin büyüklüğünden çok büyüme biçimi önemlidir.

10. Yatırım Almak İsteyen Girişimler İçin Hangisi Daha Uygun?

Dışarıdan yatırım almayı hedefleyen girişimlerde şahıs işletmesi genellikle yeterli bir ortaklık altyapısı sunmaz.

Yatırımcı çoğu durumda işletmenin belirli bir payını almak ister.

Limited şirkette esas sermaye payları üzerinden ortaklık kurulabilir.

Ancak profesyonel yatırım, girişim sermayesi, çoklu yatırım turları, pay opsiyonları veya ileride halka arz gibi hedefler söz konusuysa **anonim şirket yapısı** da ayrıca değerlendirilmelidir.

Dolayısıyla yatırım hedefleyen bir girişimin sorusu yalnızca:

“Şahıs mı limited mi?”

olmamalıdır.

Bazı durumlarda:

“Limited mi anonim mi?”

karşılaştırmasına da geçmek gerekir.

11. E-Ticaret İçin Şahıs Şirketi mi Limited Şirket mi?

E-ticaret yapmak için her durumda limited şirket kurmak zorunda değilsiniz.

Şahıs işletmesi üzerinden de uygun yasal yükümlülükler yerine getirilerek e-ticaret yapılabilir.

KOBİ GO

Yeni başlayan ve iş modelini test eden bir girişimci için şahıs işletmesi başlangıç kolaylığı sağlayabilir.

Ancak e-ticaret operasyonu büyüdükçe;

- yüksek satış hacmi,
- büyük stok,
- personel,
- depo,
- birden fazla pazaryeri,
- B2B satış,
- ortaklık,
- yatırım

gibi ihtiyaçlar ortaya çıktığında limited şirket yapısı değerlendirilebilir.

Burada şirket türünden daha önemli olan konulardan biri de işletmenin gerçek kârlılığıdır.

Trendyol, Hepsiburada, Amazon ve diğer pazaryerlerinde satış yapan işletmeler yalnızca ürün maliyetini değil;

- pazaryeri komisyonu,
- kargo,
- reklam,
- paketleme,
- iade,
- ödeme,
- vergi,
- işletme giderleri

gibi tüm kalemleri hesaplamalıdır.

12. Freelancer veya Danışman İçin Hangisi Daha Uygun?

Tek başına;

- danışmanlık,
- tasarım,
- yazılım,
- içerik üretimi,
- dijital pazarlama,
- eğitim,
- profesyonel hizmet

sunan kişiler başlangıçta şahıs işletmesini değerlendirebilir.

Bu tür faaliyetlerde büyük stok, yüksek sabit yatırım veya karmaşık ortaklık yapısı bulunmayabilir.

Ancak danışmanlık şirketinin ekip kurması, büyük kurumsal müşterilere hizmet vermesi, ortak alması veya farklı hizmet birimleri oluşturmaları halinde limited şirket modeli daha uygun hale gelebilir.

Dolayısıyla şirket türü yalnızca **bugünkü çalışma şeklinize değil, 2–3 yıl sonraki hedefinize göre de** değerlendirilmelidir.

13. Genç Girişimciler İçin Hangisi Daha Avantajlı?

Şahıs işletmesi tarafında önemli avantajlardan biri, koşulları sağlayan gerçek kişiler için uygulanabilen **genç girişimci kazanç istisnasıdır**.

Bu düzenleme sermaye şirketinin kendisine uygulanan bir avantaj değildir.

Dolayısıyla ilk defa mükellefiyet oluşturacak ve gerekli yaş ile diğer şartları sağlayan girişimcilerin şirket türü kararında genç girişimci istisnasını da değerlendirmesi gerekir.

Ancak yalnızca bu teşvik nedeniyle kısa vadeli karar vermek doğru değildir.

İşletmenin yüksek büyüme hedefi, ortaklık planı veya kurumsal ihtiyaçları varsa bunlar da değerlendirilmelidir.

14. Muhasebe Maliyeti Açısından Hangisi Daha Avantajlı?

Şahıs işletmesinin muhasebe ve idari yapısı genellikle limited şirkete göre daha sadedir.

Limited şirkette;

- ticaret sicili,
- sermaye,
- şirket kararları,
- müdürlük,
- genel kurul,
- ticari defterler,
- kurumlar vergisi

gibi ilave kurumsal süreçler bulunmaktadır.

Bu nedenle muhasebe ve yönetim maliyetleri de şirketin faaliyet hacmine göre daha yüksek olabilir.

Ancak mali müşavir ücretleri şehir, iş hacmi, çalışan sayısı, belge sayısı ve verilen hizmet kapsamına göre değiştiği için herkes için geçerli sabit bir rakam vermek doğru değildir.

15. Şirketten Para Kullanma Açısından Fark Nedir?

Bu fark özellikle şahıs işletmesinden limited şirkete geçen girişimcilerin dikkat etmesi gereken konulardan biridir.

Şahıs işletmesinde faaliyet gerçek kişi üzerinden yürüdüğü için işletme ile kişi arasında limited şirketteki gibi ayrı bir tüzel kişilik bulunmaz.

Limited şirkette ise şirketin parası hukuken şirketin malvarlığına aittir.

Bu nedenle şirket banka hesabındaki para, ortağın kişisel banka hesabındaki para gibi değerlendirilmemelidir.

Ortakların şirketten;

- ücret,
- borç,
- kâr payı,
- masraf ödemesi

gibi farklı yollarla para almasının muhasebe ve vergi açısından farklı sonuçları olabilir.

Şirket ile ortak arasındaki para hareketlerinin kayıtlı ve mevzuata uygun yürütülmesi gerekir.

16. Kârı İşletmede Bırakacaksanız Şirket Türü Önemli mi?

Evet, önemli olabilir.

İşletme sahibi bütün kazancı kişisel harcamaları için kullanmak yerine kazancın önemli bölümünü;

- yeni ekipman,
- stok,
- çalışan,
- yeni şube,
- teknoloji,
- reklam,
- büyüme yatırımları

için işletmede bırakmayı planlıyorsa vergi ve şirket yapısının etkisi farklılaşabilir.

Limited şirketin kurumlar vergisi yapısı ile şahıs işletmesinin gelir vergisi yapısı bu tür senaryolarda farklı sonuçlar yaratabilir.

Bu nedenle yüksek kâr bekleyen işletmelerde mali müşavirle **senaryo bazlı vergi hesaplaması** yapılması daha doğru olur.

17. Marka ve Kurumsal Görünüm Açısından Fark Var mı?

Müşteri açısından limited şirket ifadesi bazı sektörlerde daha kurumsal bir algı oluşturabilir.

Ancak bu durum her iş için geçerli değildir.

Tüketiciler veya müşteriler için çoğu zaman;

- güven,
- hizmet kalitesi,
- ürün kalitesi,
- yorumlar,
- marka bilinirliği,
- satış sonrası destek

şirket türünden daha önemlidir.

Dolayısıyla sırf kartvizitte “Ltd. Şti.” yazması için limited şirket kurmak doğru bir gerekçe değildir.

Şirket türünü markalaşma algısından çok işletmenin hukuki ve finansal ihtiyaçlarına göre belirlemek gerekir.

18. Şirketi Kapatmak Açısından Hangisi Daha Kolay?

Şirket türüne karar verirken yalnızca kuruluşu değil, işletmenin gelecekte kapatılması ihtimalini de düşünmek gerekir.

Şahıs işletmesinde işi bırakma ve mükellefiyet kapatma işlemleri genel olarak daha sade bir yapıya sahiptir.

Limited şirkette ise şirket tüzel kişiliğinin sona erdirilmesi daha kapsamlı süreçler gerektirebilir.

Tasfiye, ticaret sicili işlemleri, şirket kararları ve diğer yükümlülükler gündeme gelebilir.

Bu nedenle iş fikrini henüz test eden ve belirsizliği yüksek bir girişim için şirket türü seçiminde kapanış maliyetleri ve prosedürleri de değerlendirilmelidir.

19. Sonradan Şahıs Şirketinden Limited Şirkete Geçilebilir mi?

İşletmenin ihtiyaçları zaman içinde değişebilir.

Başlangıçta şahıs işletmesiyle faaliyet gösteren bir girişimci, satışların büyümesi, ortak alınması veya farklı kurumsal ihtiyaçların ortaya çıkmasıyla limited şirket yapısına geçmeyi değerlendirebilir.

Ancak bu durum yalnızca vergi dairesindeki bir kutucuğun değiştirilmesi değildir.

Yeni tüzel kişilik, varlıkların ve sözleşmelerin durumu, stok, müşteriler, çalışanlar, banka hesapları ve diğer işlemler açısından planlama gerekebilir.

Bu nedenle:

“Şimdi şahıs kurarım, sonra tek tuşla limitede çeviririm.”

şeklinde düşünmek doğru değildir.

Geçiş önceden planlanmalıdır.

Hangi Durumlarda Şahıs Şirketi Daha Mantıklı Olabilir?

Aşağıdaki koşulların önemli bölümü size uyuyorsa şahıs işletmesini değerlendirebilirsiniz:

- İlk kez iş kuruyorsanız
- Tek başınıza çalışıyorsanız
- İş modelini test ediyorsanız
- Başlangıç operasyonunuz küçükse
- Büyük bir ortaklık yapınız yoksa
- Yatırım alma planınız henüz bulunmuyorsa
- Daha sade bir idari yapı istiyorsanız
- Sabit giderleri mümkün olduğunca düşük tutmak istiyorsanız
- Genç girişimci koşullarından yararlanma ihtimaliniz varsa

Ancak bu kriterler otomatik olarak şahıs işletmesini doğru seçenek yapmaz.

Beklenen kazanç ve faaliyet riski ayrıca değerlendirilmelidir.

Hangi Durumlarda Limited Şirket Daha Mantıklı Olabilir?

Aşağıdaki durumlarda limited şirket daha güçlü bir seçenek olabilir:

- Bir veya birden fazla ortakla iş kuruyorsanız
- Ayrı tüzel kişilik istiyorsanız
- Kurumsal yapı oluşturmayı hedefliyorsanız
- Çalışan sayınızı artırmayı planlıyorsanız
- Büyük B2B müşterilerle çalışıyorsanız
- İşletmede önemli varlık ve operasyon bulunacaksa
- İleride yeni ortaklar almayı planlıyorsanız
- Kazancın önemli bölümünü işletmede bırakıp yeniden yatırım yapmayı düşünüyorsanız
- İşletmenin uzun vadeli büyüme hedefleri bulunuyorsa

2026 itibarıyla limited şirketlerde asgari sermaye 50.000 TL'dir.

Şahıs Şirketi mi Limited Şirket mi? Karar Ağacı

Aşağıdaki basit karar sıralaması başlangıç noktası olarak kullanılabilir.

Tek başınıza mı iş kuruyorsunuz?

Evet → Bir sonraki soruya geçin.

Hayır → Limited veya diğer sermaye şirketlerini daha güçlü biçimde değerlendirin.

İş modelini henüz test ediyor musunuz?

Evet → Şahıs işletmesi değerlendirilebilir.

Hayır → Bir sonraki soruya geçin.

Yüksek büyüme veya ortak alma hedefiniz var mı?

Evet → Limited veya anonim şirket seçeneklerini değerlendirin.

Hayır → Bir sonraki soruya geçin.

Beklenen kazancınız yüksek mi?

Evet → Gelir vergisi ve kurumlar vergisini mali müşavirle senaryo bazlı karşılaştırın.

Hayır → Şahıs işletmesinin sadeliği avantaj sağlayabilir.

Yüksek ticari veya hukuki risk taşıyan bir faaliyet mi yapıyorsunuz?

Evet → Sorumluluk yapısını hukuk uzmanıyla değerlendirin.
Hayır → Diğer kriterlerle birlikte karar verin.

Sadece Kuruluş Maliyetine Göre Karar Vermeyin

Girişimcilerin en sık yaptığı hatalardan biri şirket seçiminde yalnızca ilk gün ödenecek tutara bakmaktır.

Gerçek maliyet şu şekilde düşünülmelidir:

Toplam İşletme Maliyeti = Kuruluş + Vergiler + Muhasebe + SGK + Yazılım + Banka/Ödeme + Personel + İşletme Giderleri + Kapanış/Değişiklik Maliyetleri

Örneğin kuruluştaki daha ucuz görünen bir yapı, yüksek kazanç seviyesinde vergi açısından farklı sonuçlar doğurabilir.

Buna karşılık limited şirketin vergi yapısı avantajlı görünse bile şirketin daha kapsamlı yönetim ve muhasebe maliyetleri olabilir.

Doğru karşılaştırma en az **12 aylık işletme senaryosu** üzerinden yapılmalıdır.

Örnek Senaryo: Yeni E-Ticaret Girişimi

Tek başına Trendyol ve kendi e-ticaret sitesi üzerinden satış yapmak isteyen bir girişimci düşünelim.

İlk yıl;

- ürün çeşidi sınırlı,
- çalışan yok,
- operasyon evden yürütülüyor,
- iş modeli henüz test ediliyor.

Bu girişimci şahıs işletmesini değerlendirebilir.

Ancak iki yıl sonra;

- satış hacmi ciddi biçimde arttı,
- depo açıldı,
- çalışanlar işe alındı,
- B2B satış başladı,
- yeni ortak alınacak,
- farklı pazaryerlerine girilecek.

Bu aşamada limited şirket yapısının değerlendirilmesi daha anlamlı hale gelebilir.

Buradaki önemli nokta **ciro tek başına değildir**. İşletmenin yapısal karmaşıklığı da şirket türü kararını etkiler.

Örnek Senaryo: İki Ortaklı Yazılım Şirketi

İki girişimci birlikte bir yazılım ürünü geliştiriyor ve gelecekte yatırım almayı planlıyor.

Başlangıç maliyetleri düşük olsa bile;

- ortaklık payları,
- fikrî mülkiyet,
- şirket yönetimi,
- yeni ortak alma,
- yatırım

gibi ihtiyaçlar bulunmaktadır.

Bu durumda şahıs işletmesinin kuruluş kolaylığı ana kriter olmamalıdır.

Limited veya iş modeline göre anonim şirket gibi sermaye şirketleri daha uygun olabilir.

Örnek Senaryo: Bağımsız Danışman

Tek başına kurumsal danışmanlık veren, çalışanı bulunmayan ve düşük operasyon maliyetiyle çalışan bir profesyonelin ihtiyaçları farklıdır.

Bu kişi için;

- ortaklık,
- büyük stok,
- yatırım,
- karmaşık operasyon

bulunmuyorsa şahıs işletmesi daha sade olabilir.

Ancak yüksek kazanç seviyesine ulaşıldığında vergi senaryolarının yeniden değerlendirilmesi gerekir.

Şirket Türünü Seçmeden Önce Kendinize Soracağınız 10 Soru

1. Tek başıma mı yoksa ortaklı mı iş kuruyorum?
2. İlk yıl tahmini kazancım ne kadar?
3. İşletmenin başlangıç sermayesi ne kadar?
4. İşimin hukuki ve ticari riski ne seviyede?

5. Çalışan istihdam edecek miyim?
6. Yatırım alma hedefim var mı?
7. Gelecekte yeni ortak alacak mıyım?
8. Kazancı kişisel olarak mı kullanacağım, işletmede mi bırakacağım?
9. İşletmeyi ne kadar büyütme istiyorum?
10. Şirketin yönetim ve muhasebe maliyetlerini karşıladım mı?

Bu soruların cevapları şirket türü seçiminde kuruluş ücretinden çok daha değerli olacaktır.

Sıkça Sorulan Sorular

Şahıs şirketi mi limited şirket mi daha avantajlı?

Tek bir cevap yoktur. Şahıs işletmesi kuruluş ve yönetim sadeliği açısından avantaj sağlayabilirken limited şirket ayrı tüzel kişilik, sermaye ve ortaklık yapısı açısından daha kapsamlıdır. En doğru seçim beklenen kazanç, faaliyet riski, ortaklık ve büyüme hedeflerine göre yapılmalıdır.

Şahıs şirketi mi limited şirket mi daha az vergi öder?

Bu, işletmenin kazancına ve diğer koşullara bağlıdır. Şahıs işletmesinde kazanç gelir vergisinin artan oranlı tarifesine tabidir. Limited şirket ise genel olarak kurumlar vergisi mükellefidir ve 2026 genel oranı %25'tir. Ancak limited şirketten ortağa kâr dağıtılması gibi işlemler de ayrıca vergisel sonuç doğurabileceğinden yalnızca bu oranların karşılaştırılması yeterli değildir.

Limited şirketin şahıs şirketine göre en önemli avantajı nedir?

Limited şirketin temel farklarından biri ayrı tüzel kişiliğe sahip olması ve sermaye paylarıyla ortaklık yapısının kurulabilmesidir. Bu yapı özellikle ortaklı ve büyümeyi hedefleyen işletmelerde daha kapsamlı bir kurumsal çerçeve sağlayabilir.

Limited şirket kurarsam kişisel malvarlığım tamamen korunur mu?

Bu şekilde mutlak bir garanti vermek doğru değildir. Ortaklar kural olarak şirketin özel hukuk borçlarından doğrudan sorumlu değildir; ancak limited şirketten tahsil edilemeyen kamu alacakları bakımından 6183 sayılı Kanun'un 35. maddesi kapsamında sermaye hisseleri oranında sorumluluk doğabilir. Müdür veya diğer kanuni temsilciler açısından da farklı sorumluluk hükümleri söz konusu olabilir.

Tek kişi limited şirket kurabilir mi?

Evet. Limited şirket tek gerçek veya tüzel kişi ortakla kurulabilir. Ortak sayısı en fazla 50 olabilir.

Yeni başlayan biri için şahıs şirketi daha mı mantıklı?

İş modelini test eden, tek başına çalışan ve sade bir yapı isteyen girişimciler açısından şahıs işletmesi değerlendirilebilir. Ancak beklenen kazanç, faaliyet riski ve büyüme planları nedeniyle bazı girişimlerin başlangıçtan itibaren limited şirket kurması daha uygun olabilir.

şahıs şirketinden limited şirkete daha sonra geçilebilir mi?

Evet, işletme ihtiyaçları değiştiğinde limited şirket yapısına geçiş planlanabilir. Ancak bu yalnızca vergi statüsünü değiştirmekten ibaret değildir. Yeni şirketin kurulması ve mevcut faaliyetteki sözleşme, stok, varlık, personel ve diğer unsurların hukuki ve vergisel durumunun planlanması gerekir.

Sonuç: En Ucuz şirketi Değil, İşinize Uygun şirketi Seçin

şahıs işletmesi ile limited şirket arasında seçim yaparken tek kriter kuruluş maliyeti olmamalıdır.

şahıs işletmesi başlangıçta daha sade bir yapı sağlayabilir. Özellikle tek başına çalışan, iş modelini test eden ve operasyonu küçük olan girişimciler için gl bir seçenek olabilir.

Limited şirket ise ayrı tüzel kişiliği, sermaye ve ortaklık yapısı nedeniyle daha kurumsal ve büyümeye açık işletmeler için avantaj sağlayabilir.

Ancak her iki yapının da vergi, sosyal güvenlik, muhasebe ve hukuki sonuçları vardır.

En sağlıklı yöntem; **bugünkü işletmenizi değil, önümüzdeki birkaç yıldıki işletme modelinizi düşünerek karar vermektir.**

Şirket Türünüzü Seçin, İşletmenizi KOBİ GO ile Yönetin

Şahıs veya limited şirket fark etmeksizin satış, müşteri, finans, tahsilat, stok, satın alma ve e-ticaret süreçlerinizi KOBİ GO ile tek platformda yönetin.

kobigo.com



© 2026 KOBİ GO — Türkiye'nin Akıllı İşletim Sistemi

Yasal Uyarı ve Sorumluluk Reddi

Bu rehber, KOBİ GO tarafından yalnızca **genel bilgilendirme ve eğitim amacıyla** hazırlanmıştır. Rehberde yer alan bilgi, açıklama, örnek, hesaplama, öneri, kontrol listesi ve diğer içerikler; hukuki, mali, vergisel, muhasebesel, yatırım, finansal veya profesyonel danışmanlık niteliği taşımaz ve herhangi bir sonuç, kazanç, teşvik, destek, vergi avantajı veya ticari başarı garantisi oluşturmaz.

Mevzuat, uygulamalar, oranlar, limitler, teşvikler, destek programları ve resmî prosedürler zaman içinde değişebileceğinden, kullanıcıların işlem veya karar vermeden önce güncel bilgileri ilgili resmî kurum ve kuruluşlardan doğrulamaları ve gerekli durumlarda yetkili mali müşavir, avukat, finansal danışman veya ilgili uzmanlardan profesyonel destek almaları önerilir.

KOBİ GO ve ilgili şirketleri, bu rehberde yer alan bilgilerin kullanılması, yorumlanması veya bu bilgilere dayanılarak alınan kararlar sonucunda doğabilecek doğrudan veya dolaylı zarar, kayıp, maliyet ya da yükümlülüklerden, yürürlükteki mevzuatın izin verdiği ölçüde sorumlu tutulamaz. Rehber içeriğinin izinsiz çoğaltılması, değiştirilmesi, yeniden yayımlanması, satılması veya ticari amaçlarla kullanılması yasaktır. Tüm hakları saklıdır.

kobigo.com